



**Adrian  
GORCEA**

**DATA NAȘTERII:**

29/03/1967

## CONTACT

Cetățenie: română

Gen: Masculin



900654 Constanta, România



[adrian.gorcea@gmail.com](mailto:adrian.gorcea@gmail.com)



LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/adriangorcea/>

Skype: adi\_gorcea

## DESPRE MINE

Obiectivele mele: • Să fiu liderul unor oameni și organizații și să joc un rol semnificativ în a-i ajuta să ajungă de unde sunt astăzi acolo unde își doresc să fie mâine. • Să mă implic în dezvoltarea comunității și să-mi folosesc experiența profesională și cunoștințele pentru a produce cât mai multe schimbări pozitive în orașul Constanța.

## EXPERIENȚA PROFESIONALĂ

**01/05/2015 - ÎN CURS** - Constanta, România

### Director Executiv

AVIA MOTORS

- Coordonarea activității de vânzări și service pentru mărcile SKODA, Volkswagen, PIAGGIO, Das Welt Auto și AIXAM
- Relansarea brandului SKODA în Constanța în 2015, după falimentul dealerului anterior, recastigarea încrederii clienților și partenerilor
- Leader al unei echipe de 50 de specialiști
- Creșteri anuale de peste 20% ale profitului operațional
- Reconstituirea echipei, a încrederii și motivării oamenilor din subordine
- Introducerea procedurilor și a planificării strategice, certificări ISO
- Marketing (analize de piață, campanii strategice și tactice, evenimente)

general management / Comerțul Cu Ridicată Și Cu Amănuntul; Repararea Autovehiculelor Și Motocicletelor / [adrian.gorcea@aviamotors.ro](mailto:adrian.gorcea@aviamotors.ro) / <https://constanta.aviamotors.ro/despre-noi/echipa/> / Sos Mangaliei 217, 900085, Constanta, România

**05/01/2021 - 04/07/2021** - Constanța, România

### Membru în Consiliul de Administrație al CT BUS SA Constanța (provizoriu)

Consiliul Local al Municipiului Constanța

- Mandat provizoriu de 4 luni, prelungit cu maximum de 2 luni
- Activități și responsabilități specifice unui membru CA, așa cum sunt cuprinse în Contractul de Mandat 1088/05.01.2021

**01/05/2012 - 01/05/2015** - București, România

### Trainer, Coach, Mentor

Freelancer

- Firme colaboratoare: Euritma Training & Development | AVALON Management | Coaching Essence
- Clienți: Asociația Brokerilor și angajați din bănci | EON | ING BANK | Millennium Bank
- Cursuri facilitate: Leadership | Ziglar Sales System® | Presentation Skills® | Customer Loyalty® | Strategies for Success® | Top Performance® | Put more power in your hour®

**01/06/2007 - 15/04/2012**

### Director National de Vanzari

SODEXO PASS ROMANIA

- Managementul departamentelor de Vanzari și Customer Service (90 de persoane)

- Membru in board-ul director;
- Întocmirea Planurilor Strategice multi-anuale si a Bugetelor de venituri si cheltuieli;
- Obținerea si depasirea cifrelor bugetate chiar si in ani de criza economica (2011: Cifra de afaceri = 16.000.000 €; Profit brut = 4.000.000 €);
- Creștere a cotei de piața și creșterea profitabilitatii clienților in condiții de concurență foarte agresiva.

Biharia 67, Bucuresti, România

**01/06/2003 – 01/06/2007**

### **Regional Sales Manager**

SODEXO PASS ROMANIA

- Menținerea si dezvoltarea portofoliului de clienti in regiunea Centru - Est a Romaniei (17 judete)
- Managementul unei echipe de vanzari formată din 3 Area Manageri si 10 Sales Rep.

Biharia 67, Bucuresti, România

**01/11/2002 – 01/06/2003**

### **Area Sales Manager**

SODEXO PASS ROMANIA

- Menținerea si dezvoltarea portofoliului de clienti in zona de S-E a României
- Recrutarea si formarea agenților de vânzări - consultanti externi
- Managementul echipei din subordine

Biharia 67, Bucuresti, România

**01/07/1997 – 01/11/2002**

### **Director Vanzari & Marketing**

TECAR INTERNATIONAL

Vanzarea de autovehicule Volkswagen, Audi, Skoda, Fiat, Alfa Romeo, Mazda.

Crearea departamentului de vânzări si marketing de la zero:

- recrutarea si formarea reprezentanților de vanzari
- organizarea si segmentarea activității de vanzare
- dezvoltarea echipelor suport: logistic (transport, vama), finantare
- organizarea si participarea la expozitii auto locale
- creșterea numărului de contacte cu clientii (trafic in showroom si vizite catre clientii mari)
- rezultate: 1997 - 30 unit/an; 2002 - 500 unit/an

DN2A, km 250, Constanta, România

**01/03/1995 – 01/07/1997**

### **Area Sales Manager**

DAEWOO AUTOMOBILE ROMANIA

- Dezvoltarea rețelei de dealeri pentru autovehicule Daewoo
- Îndrumarea si supervizarea activitatii dealerilor din zona de S-E a României
- Suport local pentru activitati de marketing nationale (ex: organizarea campaniilor de service volant non-stop pe Litoral in '95, '96 si '97)
- Formarea si indrumarea echipelor de vânzari ale dealerilor
- Înființarea primului birou regional de vânzări

- Construirea primului depozit logistic regional pentru autoturisme Daewoo care deservea toata partea de S-E a României.

Craiova, România

**01/09/1993 – 01/03/1995**

### **Manager Cariera de Piatra**

CCCH CONXBUT GHANA

- Transformarea în centru profitabil a carierei de granit
- Conducerea unei echipe mixte de specialisti romani si muncitori locali
- Negocierea contractelor de achizitie pentru materii prime si materiale
- Identificarea potentialilor clienti si negocierea contractelor de vânzare a produselor de cariera
- Obținerea autorizațiilor de funcționare si menținerea unor relații bune cu autoritățile locale (militare, administrative si tribale)
- Lucrări de modernizare și eficientizare a utilajelor din carieră,
- Recrutare, motivare și recompensarea membrilor echipei

Industria extractivă și exploatarea în cariere / Takoradi, Ghana

**01/09/1992 – 01/09/1993**

### **Manager Departament IT**

Compania de Constructii Comunicatii si Hidrotehnice SA (CCCH)

- Întreținerea, dezvoltarea si reorganizarea sistemului informatic existent
- Suport pentru departamentele Financiar și Resurse Umane
- Participarea la licitații împreună cu departamentul Tehnic
- Castigarea licitatiei pentru tronsonul de autostradă Drajna - Fetesti (A2)
- Negocierea contractelor de leasing și achiziție pentru utilaje de construcții din import

Construcții / Albastrelor nr 10, Constanta, România

**01/09/1991 – 01/09/1992**

### **Manager Departament IT**

VILA SA

Construirea departamentului IT de la zero:

- achizitie de echipamente si consumabile,
- instalare si configurare retea de calculatoare,
- recrutare si formare operatori, organizarea lucrului in schimburi,

Dezvoltarea de aplicații pentru gestiunea bazelor de date (FoxPro)

- contabilitate si financiar
- urmarirea a peste 50.000 de contracte de credit imobiliar

Albastrelor nr. 1, Constanta, România

## EDUCAȚIE ȘI FORMARE PROFESIONALĂ

**15/09/1986 – 15/06/1991** – Bucuresti, România

### **Inginer Mecanic**

Facultatea de Utilaj Tehnologic

Inginerie mecanica pentru masini din domeniul constructiilor

<https://www.utilajutcb.ro/>

15/09/1981 – 15/06/1985 – Constanta, România

**Bacalaureat / Certificat de Calificare Programator Calculatoare**

Liceul Ovidius

Matematica - Informatica

<https://liceulovidius.ro/>

01/09/2008 – 15/01/2010 – online & bootcamp, Elveția

**Executive Training Program for Leaders - CLIMB**

Cross Knowledge Academy

<https://www.crossknowledge.com/>

01/10/2013 – 08/01/2014 – București, România

**Manager de proiect**

Euritma Training & Development - Certificat ANC (Autoritatea Nationala pentru Calificări)

<https://www.euritma.ro/>

01/09/2012 – 15/03/2013 – Bucuresti, România

**Formator**

Mondo Consultanță - Certificat ANC (Autoritatea Nationala pentru Calificări)

<https://mondoconsultanta.com/proiecte/formator/>

01/06/2013 – 08/01/2014 – București, România

**Agent de vânzări**

Euritma Training & Development - Certificat ANC (Autoritatea Nationala pentru Calificări)

<https://www.euritma.ro/>

01/09/2012 – 10/12/2012 – Bucuresti, România

**Ziglar Train the Trainers**

Euritma Training & Development - Certificat Ziglar International

<https://www.euritma.ro/>

22/11/2013 – 12/12/2014 – Bucuresti, România

**Fundamental Coaching Skills**

Coaching Essence - Certificat ICF (International Coaching Federation)

<https://www.facebook.com/coachingessence/>

01/02/2013 – 01/03/2014 – Bucuresti, România

**NLP Practitioner (neuro-linguistic programming)**

NLP Explorer - Certificat NLP International

<https://www.facebook.com/nlpexplorer/>

## COMPETENȚE ORGANIZATORICE

### ● **Competențe organizatorice**

- Leadership, Mentoring și Coaching;
- Formare și dezvoltare a echipelor complexe;
- Management de proiect;
- Negociere și medierea conflictelor;
- Competențe financiare (forecast, bugete, planuri de afaceri, profit & loss);

## COMPETENȚE DE COMUNICARE ȘI INTERPERSONALE

### ● **Competențe de comunicare și interpersonale**

- Managementul și integrarea în echipe diverse, multiculturale și multinationale
- Comunicare scrisă și verbală, aptitudini de prezentare
- Adaptabilitate la noi culturi și medii, eficient sub presiune
- Empatie, orientat spre oameni

## COMPETENȚE DOBÂNDITE LA LOCUL DE MUNCĂ

### ● **Competențe dobândite la locul de muncă**

- Vânzări și managementul vânzărilor
- Marketing
- Gândire critică
- Operare sisteme de operare MacOS și Windows, MS Office, CRM, platforme de comunicare online

## COMPETENȚE LINGVISTICE

**LIMBĂ(I) MATERNĂ(E):** română

**ALTĂ LIMBĂ (ALTE LIMBI):**

**engleză**

<b>Comprehen- siune orală</b> C2	<b>Citit</b> C2	<b>Exprimare scrisă</b> C1	<b>Conversație</b> C1	<b>Scris</b> C1
---	--------------------	-----------------------------------	--------------------------	--------------------

---

**spaniolă**

<b>Comprehen- siune orală</b> B2	<b>Citit</b> C1	<b>Exprimare scrisă</b> B2	<b>Conversație</b> B1	<b>Scris</b> B2
---	--------------------	-----------------------------------	--------------------------	--------------------

---

**greacă**

<b>Comprehen- siune orală</b> A1	<b>Citit</b> A1	<b>Exprimare scrisă</b> A1	<b>Conversație</b> A1	<b>Scris</b> A1
---	--------------------	-----------------------------------	--------------------------	--------------------

---

**italiană**

<b>Comprehen- siune orală</b> B2	<b>Citit</b> B1	<b>Exprimare scrisă</b> B1	<b>Conversație</b> B1	<b>Scris</b> B1
---	--------------------	-----------------------------------	--------------------------	--------------------

---

**franceză**

<b>Comprehen- siune orală</b> A1	<b>Citit</b> A1	<b>Exprimare scrisă</b> A1	<b>Conversație</b> A1	<b>Scris</b> A1
---	--------------------	-----------------------------------	--------------------------	--------------------

---

## COMPETENȚE DIGITALE

Utilizator avansat al sistemelor de operare Windows si macOS / Microsoft Office ( Excel PowerPoint Word ) - nivel experimentat / Programe software CRM (Customer Relationship Management) / Management de proiect / Programare in FoxPro

## PERMIS DE CONDUCERE

- **Permis de conducere: AM**
- **Permis de conducere: B1**
- **Permis de conducere: B**
- **Permis de conducere: BE**
- **Permis de conducere: C1**
- **Permis de conducere: C1E**
- **Permis de conducere: C**
- **Permis de conducere: CE**
- **Permis de conducere: D1**
- **Permis de conducere: D1E**